

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ КОМПАНИЙ НТИ

Илья Курмышев, директор по развитию новых технологических рынков, АО «РВК»

БАЗОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ НА СТОРОНЕ НТИ

- Ориентация на создание продукта, ориентированного на глобальный рынок
- Соответствие проекта параметрам одной из Программ поддержки НТИ
- Прямая связь с одним из рынков НТИ (соответствие дорожным картам развития рынков: <http://nti.one/markets/>)
- Стартовое условие начала рассмотрения возможности поддержки проекта: заполнение заявки на <https://services.rvc.ru/> и успешное прохождение экспресс-экспертизы
- Целевой объем финансирования проектов НТИ (3 года) – от 100 до 500 млн. руб.
- Обязательное условие поддержки на стороне НТИ: 30+% негосударственного софинансирования

ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ (ТУ)

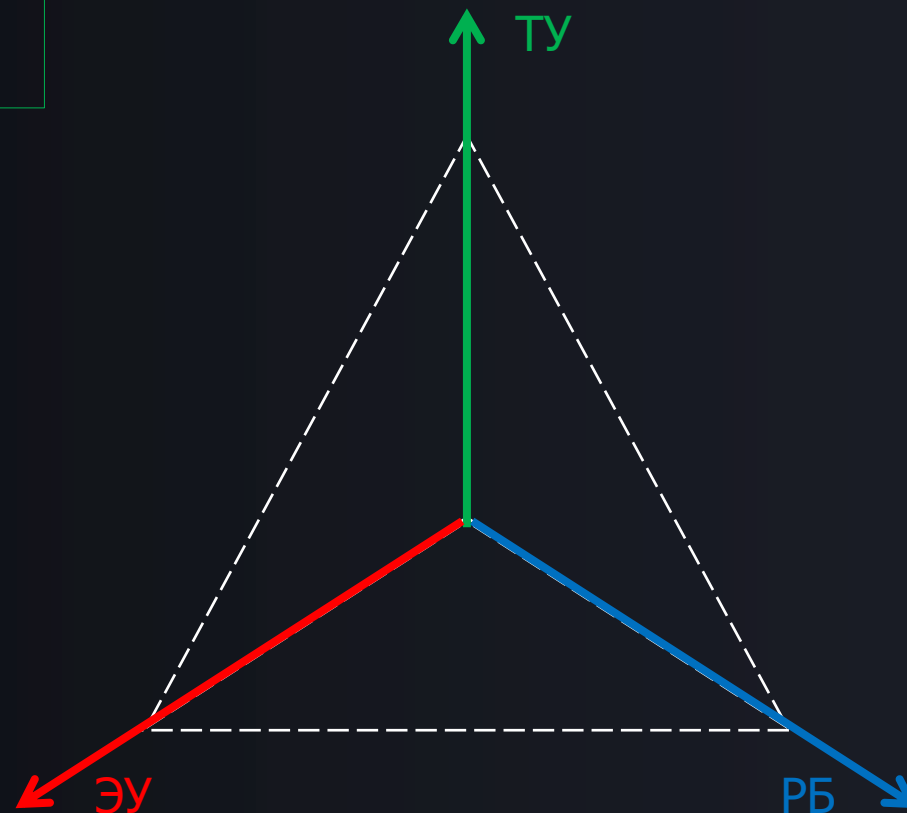
- СКВОТы + NTI Nets
- СКВОТы + NTI Net
- Универсальные СКВОТ
- Старые рынки + СКВОТ

ЭКСПОРТНЫЙ УРОВЕНЬ (ЭУ)

- Глобальные рынки
- Развитые рынки
- Развив. рынки
- Рынки СНГ

РАЗМЕР БИЗНЕСА (РБ)

- Крупный бизнес
- Средний бизнес
- Малый бизнес
- Растущий стартап



ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ



Ранние
стартапы

Держатели
технологий



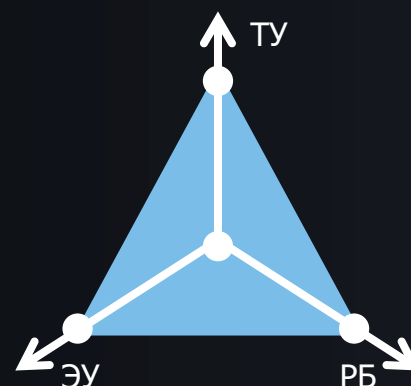
Спонсоры
НТИ

Проводники
НТИ

ФОКУС НТИ

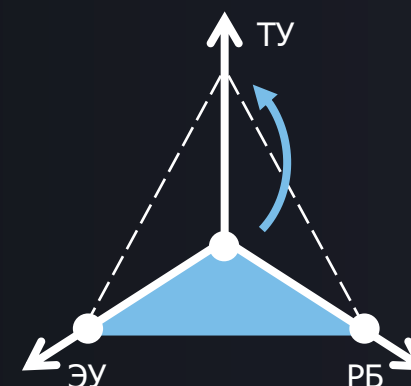
Тип 1 . ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, с опытом построения глобального бизнеса, имеющая успешный опыт выведения на рынок продуктов с уникальными техническими свойствами или уникальной бизнес моделью



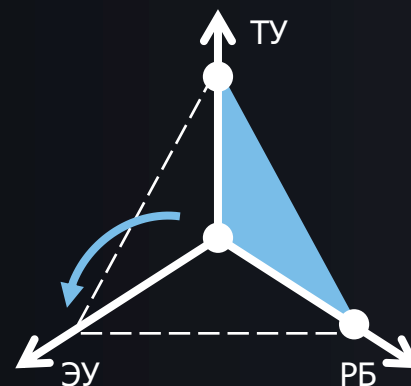
Тип 2 . ОТРАСЛЕВОЙ ПАРТНЕР НТИ

Крупная, но нетехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса



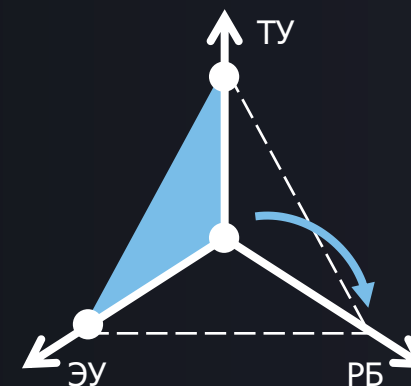
Тип 3 . РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания или группа компаний, обладающая успешным опытом выведения на российский рынок продуктов с уникальными техническими свойствами



Тип 4 . СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя или небольшая высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках



ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ ЗАЯВОК

1. Технологический уровень

Уровень новизны и доступности технологии для копирования, освоения и продвижения.

2. Уникальность

Аналоги на внутренних и внешних рынках.

3. Зрелость технологии

Оценка технологии через цикл Гартнера.

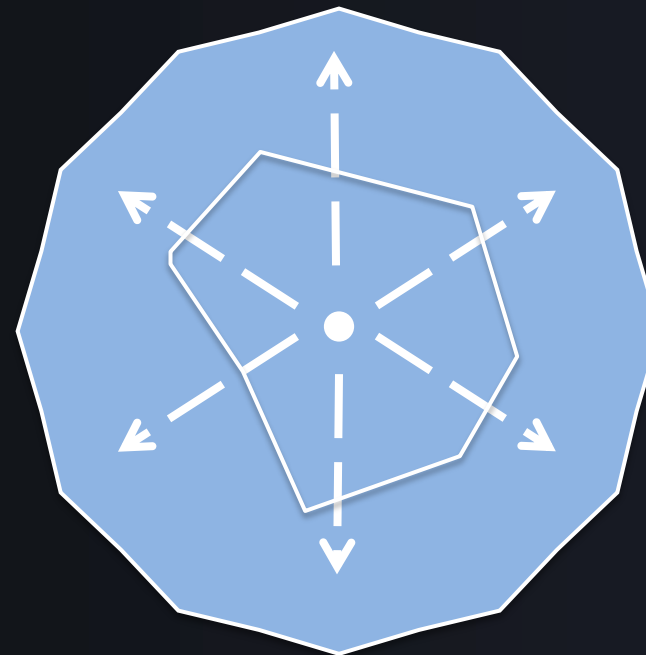
4. Технологическая готовность

Определение TRL и MRL проекта.

5. Опыт команды

Успешные тех. стартапы в копилке инициаторов проекта.

Проекты НТИ



6. Компания - заявитель

Наличие софинансирования в размере не менее 30% от стоимости реализации проекта.
Профильная выручка на целевом рынке.

7. Целевой рынок

Емкость целевого рынка, его конкурентность и темпы роста.

8. Инвестиционный потенциал

Ожидания по выручке и капиталоемкости проекта.

9. Роль для НТИ

Системный эффект проекта для технологической инициативы.

10. Социальный эффект

Социальные риски и перспективы связанные с реализацией проекта.

ТИПЫ ПОДДЕРЖИВАЕМЫХ ПРОЕКТОВ

1. Продукт НТИ

- Две программы поддержки: Экспорт и Спин-офф НТИ
- Акцент в оценке на бизнес-показатели и планы по экспорту
- От комбинированного (грант + вход в капитал) до исключительно инвестиционного формата поддержки

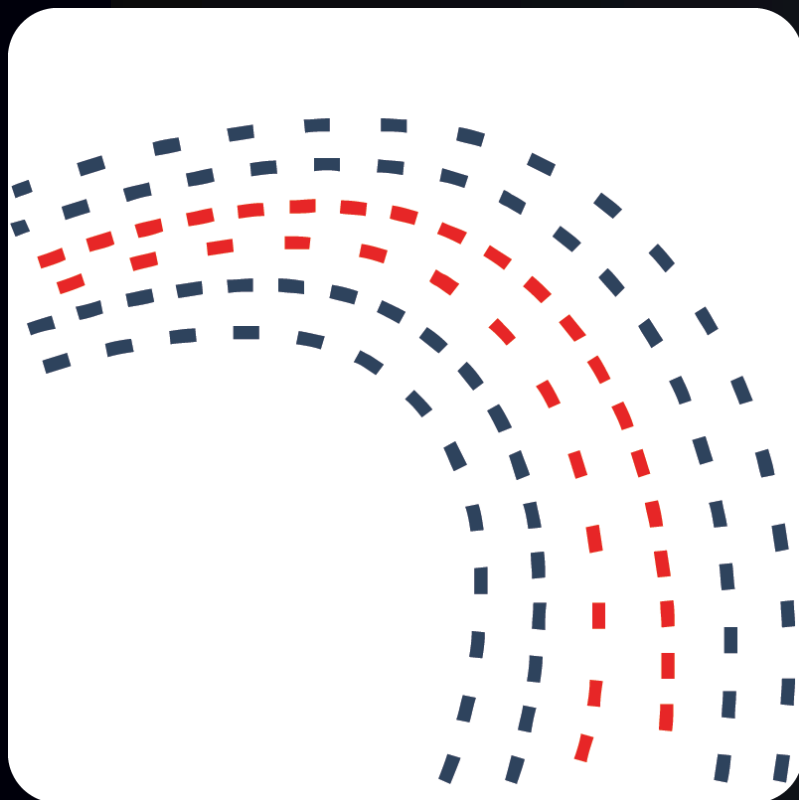
2. Технология НТИ

- Программа поддержки: Технологический прорыв НТИ
- Акцент в оценке на технологической уникальности и наличии заказчика
- Преимущественно грантовый механизм поддержки

3. Инфраструктура НТИ

- Программа поддержки: Инфраструктура НТИ
- Акцент в оценке на подтверждении наличия спроса со стороны компаний НТИ
- Грант или вход в капитал (зависит от профиля проекта)

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА



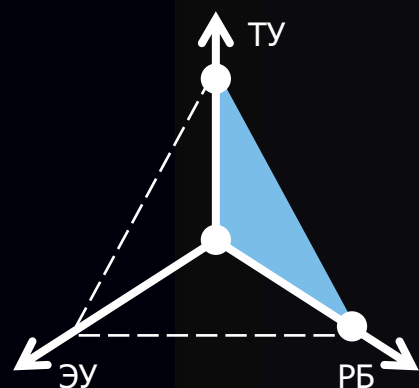
ЭКСПОРТ НТИ

Программа поддержки финальных стадий разработки и вывода на глобальный рынок технологических продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

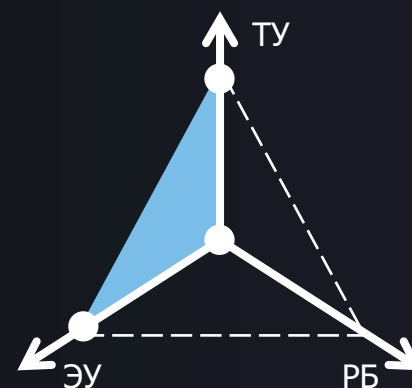
Средние и крупные технологические компании, нацеленные на создание инновационных продуктов и технологий с высоким экспортным потенциалом

ПРОГРАММА «ЭКСПОРТ НТИ»



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания без опыта построения глобального бизнеса



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

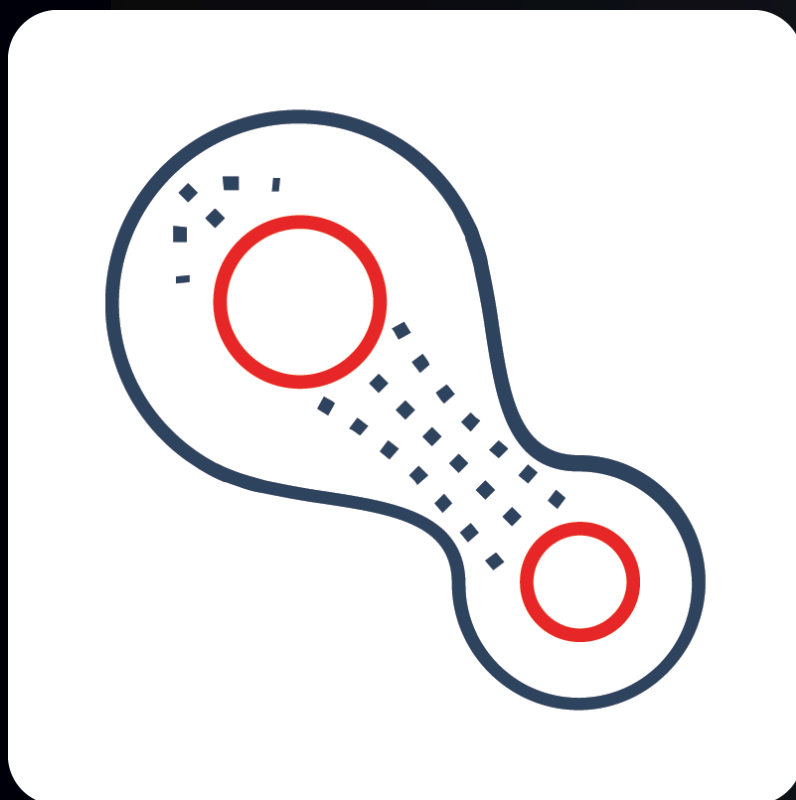
ПРОДУКТ НТИ

Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Уровень технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок
- Ключевой результат: экспортная выручка

СОЗДАНИЕ НОВЫХ БИЗНЕСОВ



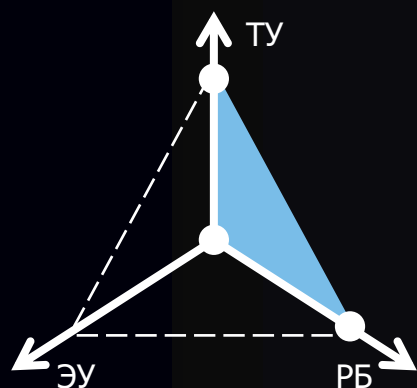
СПИН-ОФФ НТИ

Поддержка создания новых бизнесов по направлениям НТИ на базе крупных технологических компаний

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

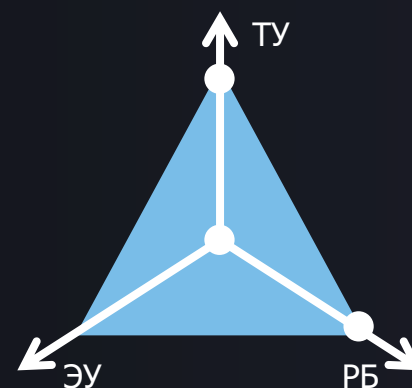
Крупные компании, располагающие перспективными разработками, ориентированными на новые технологические рынки за рамками фокуса их основного бизнеса

ПРОГРАММА «СПИН-ОФФ НТИ»



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса



ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

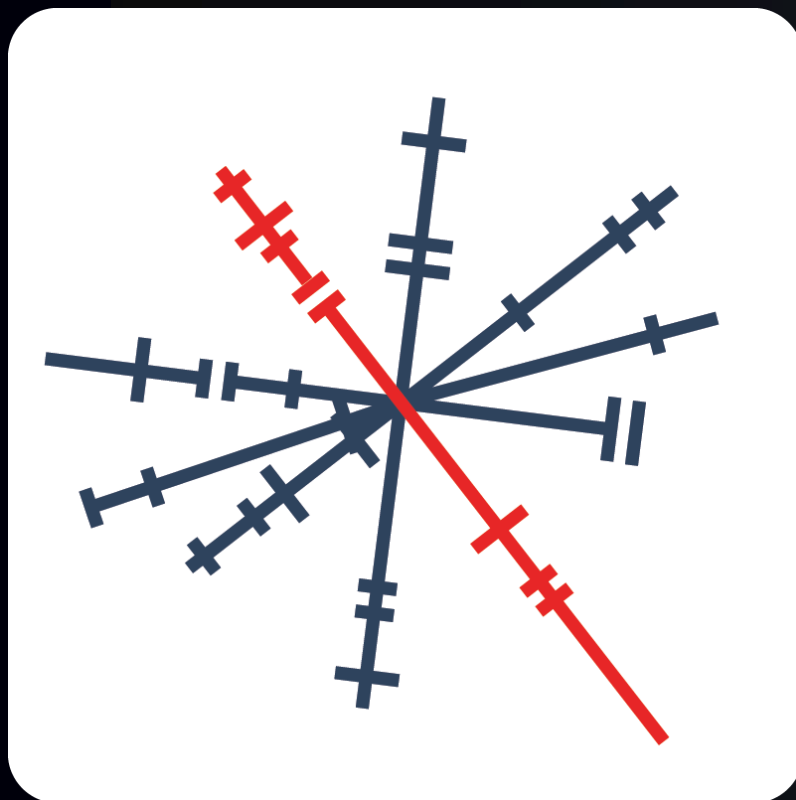
ПРОДУКТ НТИ

Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Готовность «материнской» компании к созданию спиноффа на базе проекта с уровнем технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок
- Ключевой результат: экспортная выручка и новый устойчивый бизнес

ПОДДЕРЖКА R&D ПРОЕКТОВ



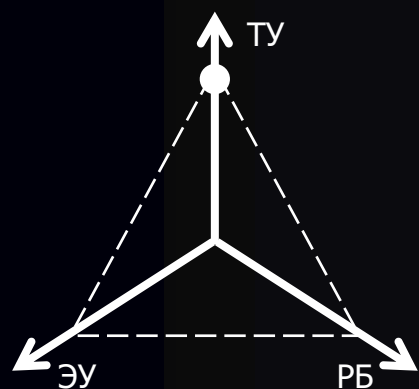
«ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ НТИ»

Программа поддержки проектов,
предполагающих создание работающих
прототипов прорывных инновационных
продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

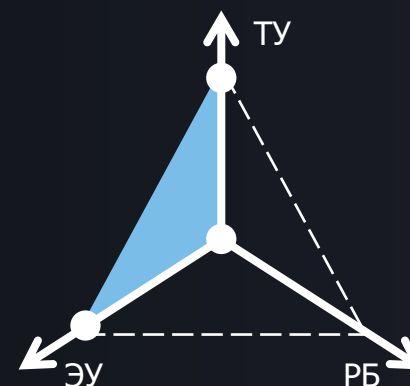
Небольшие команды, технологические компании,
научно-исследовательские центры

ПРОГРАММА «ТЕХ. ПРОРЫВ НТИ»



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

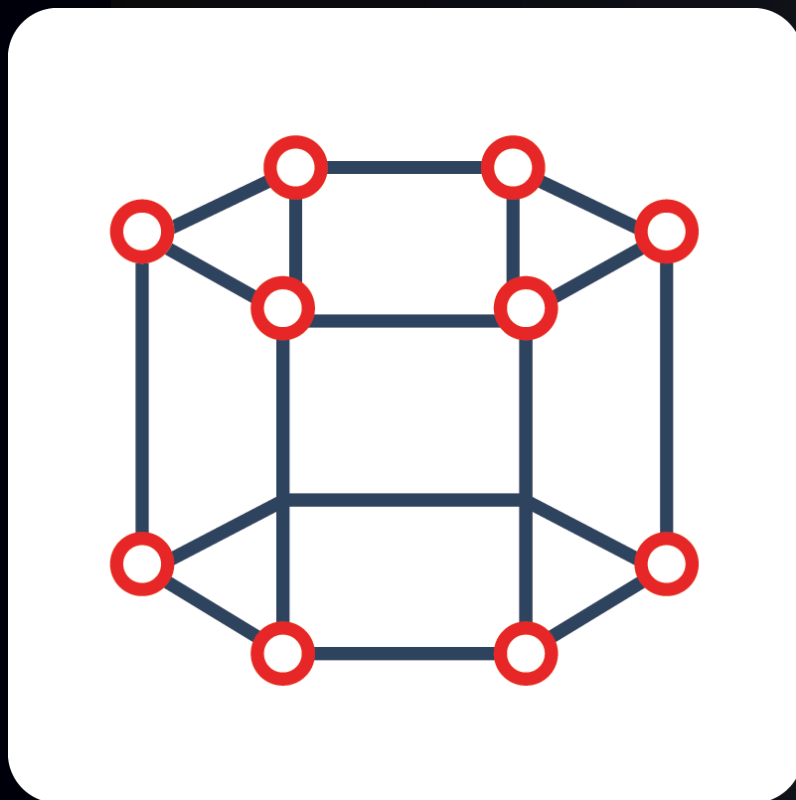
ТЕХНОЛОГИЯ НТИ

Удовлетворение технологических потребностей рынков НТИ и разработка прорывных решений по направлениям Сквозных технологий НТИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Ориентация на преодоление технологического барьера и создание технологического решения с превосходящими мировые аналоги характеристиками
- Наличие компетенций создания бизнеса на базе разработки или наличие Заказчика, готового довести разработку до рынка
- Ключевой результат: работающий прототип с уникальными характеристиками

ИНФРАСТРУКТУРА НОВЫХ РЫНКОВ



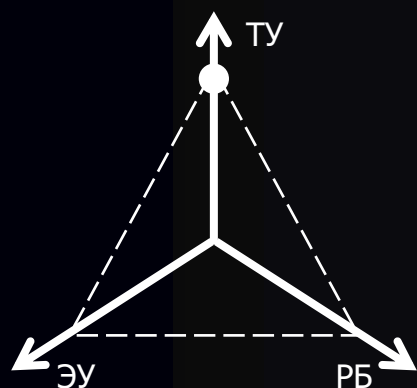
ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Программа поддержки инфраструктурных проектов, в рамках которых создаются условия для развития компаний, ориентированных на мировые рынки.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

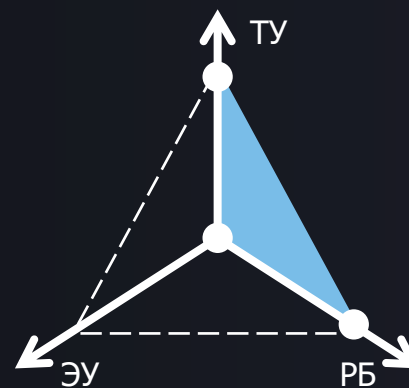
Технологические компании, создающие условия развития инновационных проектов НТИ на этапах их создания, пилотирования, развития.

ПРОГРАММА «ИНФРАСТРУКТУРА НТИ»



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Испытательные полигоны, научно-исследовательские, инжиниринговые и сертификационные центры, акселераторы бизнесов по направлениям сквозных технологий НТИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Наличие подтвержденного спроса и заказчика на сервис
- Технологическое и качественное соответствие требованиям глобальных рынков НТИ
- Ключевой результат: пользователи-компании НТИ и новые проекты НТИ

ЭТАПЫ ПРОЕКТОВ*

	Экспорт/ спин-офф	Инфра- структура	Тех. прорыв
1. Подтверждение параметров проекта - Подтверждение технологических параметров проекта - Анализ правового окружения проекта - Подтверждение инфраструктурной готовности проекта	0 млн. руб.	0 млн. руб.	... млн. руб.
2. Разработка соответствующих стадий - НИОКР - Производственные и коммерческие расходы	400 млн. руб.	430/300 млн. руб.	150 млн. руб.
3. Вывод продукта на рынки НТИ - Партнерства первой мили - Выход на новые рынки	90 млн. руб.	60 млн. руб.	

* - предельный объем финансовой поддержки на стороне НТИ.

ЦИФРОВАЯ ПЛАТФОРМА РВК

Единая точка доступа
к программам поддержки НТИ



services.rvc.ru